



Lanzamiento y Gestión de tu Espacio Profesional

100% ONLINE

Contenido

Este curso te brinda herramientas para crear, gestionar y hacer crecer tu espacio profesional. Aprenderás a analizar el mercado, definir tu propuesta de valor, captar y fidelizar clientes, manejar aspectos legales y financieros, y optimizar tu tiempo para lograr un equilibrio entre vida personal y profesional. ¡Da el primer paso hacia tu independencia profesional con un plan estructurado y efectivo!

Modalidad

Inicio

Inmediato



Duración

Flexible,
aproximadamente 1 mes



Modalidad

Online



Requisitos

No se necesita experiencia
ni conocimientos previos.



Certificación

Certificado Digital del Curso **Lanzamiento y Gestión de tu Espacio Profesional**, emitido por la Escuela Superior de Estudios Profesionales. El mismo posee código QR único para su validación y verificación de autenticidad. Acredita 40 hs.

Podrás compartirlo de forma automática en **LinkedIn**



Certificaciones Adicionales



Nacional

Emitida por la Cámara Argentina para la Formación Profesional y Capacitación Laboral



Internacional

Emitida por la Organización Internacional para la Educación Permanente (OIEP)

Destinatarios

Profesionales que desean iniciar y gestionar su propio espacio de trabajo.
Ideal para quienes están dando sus primeros pasos en la prestación de servicios profesionales y necesitan herramientas para definir su nicho, captar clientes y manejar aspectos legales y administrativos

Plan de Estudios

Unidad 1: Primeros pasos para ofrecer mis servicios profesionales

- La incertidumbre inicial: Reconocer y entender la incertidumbre que se experimenta al comenzar a ofrecer servicios profesionales, incluyendo las dudas y el miedo al fracaso.
- Estrategias para gestionar la incertidumbre: Métodos prácticos para manejar la incertidumbre, como aceptar su presencia, tomar decisiones pequeñas y graduales, y buscar apoyo de otros profesionales.

Unidad 2: Análisis del mercado, competencia, nicho y propuesta de valor

- Análisis del mercado y competencia: Analizar el entorno y estudiar a la competencia para identificar oportunidades de diferenciación.
- Definición de nicho y propuesta de valor: Estrategias para establecer tu especialidad y lo que te hace único frente a otros profesionales del área.

Unidad 3: Gestión de clientes y atención personalizada

- Estrategias de marketing y captación de clientes: Herramientas y tácticas para dar a conocer tus servicios y atraer a tus primeros clientes.
- Estrategias de fidelización de clientes: Técnicas para mantener relaciones duraderas con los clientes y asegurar su regreso.
- Comunicación efectiva con los clientes: Claves para mantener una comunicación clara, profesional y empática, asegurando una experiencia positiva.

Unidad 4: Elaboración del plan de acción

- Interrogantes esenciales al iniciar: Las preguntas clave que debes resolver antes de ofrecer tus servicios, tales como: ¿Qué servicios voy a ofrecer? ¿Cómo atraeré a mis primeros clientes?
- Elaboración de un plan de acción: Creación de un plan estructurado que te guíe en los primeros pasos de tu práctica profesional.
- Establecimiento de objetivos a corto, medio y largo plazo: Pasos para fijar metas alcanzables y medibles que faciliten el crecimiento de tu práctica profesional.

Unidad 5: Aspectos legales, administrativos y financieros

- Registro de la actividad profesional: Los aspectos necesarios para formalizar tu ejercicio profesional y elegir la estructura legal más adecuada.
- Obligaciones fiscales y contables: Las responsabilidades fiscales y contables que debes cumplir para garantizar que tu práctica esté alineada con la normativa vigente.
- Aspectos legales en la relación con los clientes: Aspectos a considerar para redactar y gestionar acuerdos con los clientes para proteger tanto tus derechos como los de ellos.

Unidad 6: Gestión del tiempo y productividad

- Organización de la jornada laboral: Pasos para estructurar tu jornada de trabajo para ser productivo y cumplir con las tareas esenciales.
- Establecimiento de rutinas y objetivos diarios: La importancia de crear rutinas que favorezcan el cumplimiento de tus metas diarias y la continuidad de tu trabajo.
- Equilibrio entre trabajo y vida personal: Estrategias para establecer límites saludables que te permitan mantener un equilibrio entre tu vida profesional y personal.

Acompañamiento Permanente

Docente

Durante toda la cursada tendrás el acompañamiento permanente de un docente especializado y apasionado por su área, quien te guiará en la comprensión de los contenidos, corregirá tus actividades y responderá todas tus consultas académicas.



Mag. Juliana Laurito

- Profesional con más de 15 años de experiencia en gestión, docencia e investigación.
- Magister en Educación Superior.
- Doctora en Educación Superior.
- Licenciada en Psicología.
- Profesora en Psicología.
- Coordinadora Universitaria de prácticas profesionales en Psicología.

Área de Atención al Alumno

Además, contarás con un correo electrónico y un número de WhatsApp exclusivo para estudiantes, donde podrás recibir asistencia ante cualquier otra necesidad.

Inscripción

Pasos

1. Ingresá al siguiente [link](#)
2. Completá el formulario de inscripción
3. Realizá el pago

¿Por qué estudiar en ESEP?



Opiniones

Tenemos 4,8/5 de puntuación y el 99% de nuestros alumnos nos recomiendan. [Ver opiniones](#)



Garantía de Aprendizaje

Tenemos más de 20 años en el mercado y nuestros cursos tienen actualización permanente, siempre adaptados a los requerimientos del mercado.



Técnicas de Búsqueda de Empleo

Al finalizar la capacitación, te brindaremos acceso gratuito a nuestro curso Técnicas de Búsqueda de Empleo Eficaz, con certificación incluida. En él aprenderás a crear un Currículum Vitae de alto impacto y a prepararte con confianza para enfrentar entrevistas laborales.



Orientación Profesional

Te acompañaremos en la definición de tu objetivo profesional, en la optimización de tu perfil en plataformas como LinkedIn y en el uso estratégico de los principales portales de empleo, para que tu búsqueda esté alineada con tus intereses y puedas potenciar tus oportunidades.



 +54 11 3384-7000

 esep.com.ar