



Diplomatura Intensiva en Comercio Exterior

100% ONLINE

Contenido

Especialízate en los negocios internacionales, tanto en materia de normativa, costos, riesgos y operatoria aduanera, teniendo en cuenta el análisis del entorno local e internacional.

Modalidad

Inicio

Inmediato



Duración

Flexible,
aproximadamente 2 meses.



Modalidad

Online



Requisitos

No se necesita experiencia
ni conocimientos previos.



Certificación

Certificado Digital de la **Diplomatura Intensiva en Comercio Exterior**, emitido por la Escuela Superior de Estudios Profesionales. El mismo posee código QR único para su validación y verificación de autenticidad. Acredita 120 hs.

Podrás compartirlo de forma automática en **LinkedIn**



Certificaciones Adicionales



Nacional

Emitida por la Cámara Argentina para la Formación Profesional y Capacitación Laboral



Internacional

Emitida por la Organización Internacional para la Educación Permanente (OIEP)

Destinatarios

- Pymes que exportan o pretenden exportar sus productos y buscan una capacitación rápida y eficaz.
- Pymes que importan suministros para sus procesos productivos y necesitan optimizar sus operaciones en corto tiempo.
- Ejecutivos de empresas o consultoras que buscan mejorar rápidamente la gestión de COMEX.
- Directivos de empresas. Gerentes de desarrollo de negocios. Comerciantes. Fabricantes.
- Comerciantes o Fabricantes independientes que desean adquirir conocimientos rápidos y prácticos para importar o exportar.
- Emprendedores o público en general que necesita conocimientos acelerados en comercio exterior para lanzar sus proyectos al mercado global.

Salidas Laborales

Deseo crear mi propia empresa o dar servicios independientemente:

- **Empresa de Importación y Distribución Local:** Importar productos del extranjero y venderlos en el mercado local, identificando oportunidades de negocio y nichos de mercado poco explorados.
- **Empresa o Industria Local que desee Exportar:** Llevar los productos o los productos o servicios de diversas industrias y empresas al extranjero, identificando potenciales clientes y haciendo todo el proceso de internacionalización. Genera ingresos en divisas.
- **Servicios de Logística Internacional:** Establecer una empresa de logística especializada en el transporte y almacenamiento de mercancías para empresas que operan en el comercio exterior, garantizando eficiencia y cumplimiento de plazos.
- **Plataforma de Comercio Electrónico Internacional:** Crear una plataforma online para facilitar el comercio entre empresas extranjeras y locales, ofreciendo servicios de intermediación, logística y pago seguro.

- **Empresa de Representación Comercial:** Actuar como representante de empresas extranjeras en el mercado local, promoviendo sus productos y cerrando acuerdos comerciales con distribuidores y minoristas.
- **Asesor en Internacionalización de Empresas:** Brindar asesoramiento a empresas locales que deseen expandirse a mercados extranjeros, ayudándolas a desarrollar estrategias de entrada, identificar oportunidades y superar barreras comerciales.

Deseo trabajar en Empresas o Industrias en el área de Comercio Exterior:

- **Especialista en Compras Internacionales:** Trabajar en el departamento de compras de una empresa local, encargándose de adquirir productos y materiales del extranjero al mejor precio y condiciones favorables.
- **Gestor de Exportaciones:** Gestionar los procesos de exportación de una empresa, coordinando la logística, trámites aduaneros y documentación necesaria para enviar productos al extranjero.
- **Analista de Mercado Internacional:** Formar parte del equipo de investigación de mercado de una empresa, analizando tendencias y oportunidades en el ámbito del comercio exterior para desarrollar estrategias de expansión.
- **Especialista en Comercio Exterior:** Trabajar en el área de comercio exterior de una empresa, encargándose de cumplir con las regulaciones y normativas internacionales, así como de establecer relaciones con proveedores y clientes internacionales.

Plan de Estudios

Unidad 1: Terminología y conceptos más Importantes del Comercio Exterior

¿Qué es el Comercio Exterior y qué implica? Rol del Exportador, Importador, Despachante, Transportista, etc. Teorías Comerciales y cuáles se aplican HOY. Instituciones que regulan en Comercio Internacional. OMC (Organización Mundial del Comercio) y su rol frente a un exportador o importador. OMA (Organización Mundial de Aduanas). y sus implicancias legales y técnicas.

Unidad 2: Aspectos Técnicos Generales

Mercadería. Definición. Cómo clasificarla según diferentes puntos de vista. Tipos de Carga: General, Granel, Perecedera, entre otras. ¿Cómo se carga internacionalmente? Pallets, características y tipos. Contenedor, características y tipos. ¿Cómo sé cuál contenedor es el adecuado para mi carga? Incoterms, responsabilidades del comprador y vendedor. Los Incoterms más utilizados en Argentina, y por qué. Clasificación Arancelaria de la mercadería. Manejo de aplicación web VUCE.

Unidad 3: Análisis de Mercados Internacionales

Mercadería. Definición. Cómo clasificarla según diferentes puntos de vista. Tipos de Carga: General, Granel, Perecedera, entre otras. ¿Cómo se carga internacionalmente? Pallets, características y tipos. Contenedor, características y tipos. ¿Cómo sé cuál contenedor es el adecuado para mi carga? Incoterms, responsabilidades del comprador y vendedor. Los Incoterms más utilizados en Argentina, y por qué. Clasificación Arancelaria de la mercadería. Manejo de aplicación web VUCE.

Unidad 4: Exportaciones

Exportar productos y servicios. ¿Cómo exportar desde Argentina? Inscripción, documentación necesaria y procedimiento. ¿Por qué exportar? Definición y regímenes. Costeo de una Exportación. Cálculo de aranceles. Tributación. ¿Qué abono? Precio internacional de exportación. Fórmula FOB. ¿Cómo calculo mis costos?. Cómo hacer la oferta a mi cliente internacional.

Unidad 5: Importaciones

Importar productos y servicios. ¿Cómo importar hacia Argentina? Inscripción, documentación necesaria y procedimiento. ¿Por qué importar? Definición y regímenes. Consejos prácticos para evitar problemas en una Importación de productos. Resoluciones, diversas formas de importar. Costeo de una Importación. Cálculo de aranceles. Tributación. ¿Qué abono? Precio internacional de importación. Valor en Aduana. ¿Cuánto me queda el costo de un producto puesto en Argentina?

Unidad 6: Pagos Internacionales

¿Cómo recibo o realizo pagos internacionales? Medios de Pagos: Carta de crédito, cobranza, transferencia y otras formas. ¿Cuál es el más conveniente? MULC (Mercado único y libre de cambios). Normativa cambiaria. Instrumentos para financiar operaciones. Seguros y riesgos en el transporte internacional. ¿Cómo los contrato? Coberturas. Delitos e Infracciones aduaneras.

Trabajo Práctico Final: ¡Simple!

Simulación práctica de importación y exportación con tu producto elegido. Desde la investigación hasta la parte técnica y operativa, incluyendo el costeo. Saldrás preparado para el campo laboral rápidamente.

Acompañamiento Permanente

Docente

Durante toda la cursada tendrás el acompañamiento permanente de un docente especializado y apasionado por su área, quien te guiará en la comprensión de los contenidos, corregirá tus actividades y responderá todas tus consultas académicas.



Lic. Kevin Merdinian

- Licenciado en Comercio Internacional.
- Maestría en Logística Internacional.
- Docente e investigador, especializado en comercio exterior, logística y competitividad.
- Consultor en desarrollo de negocios digitales, marketing, logística y comercio internacional en América Latina.

Acompañamiento Permanente

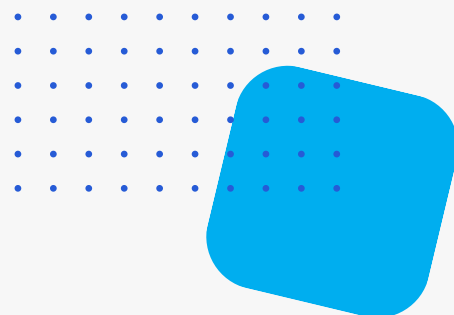
Área de Atención al Alumno

Además, contarás con un correo electrónico y un número de WhatsApp exclusivo para estudiantes, donde podrás recibir asistencia ante cualquier otra necesidad.

Inscripción

Pasos

1. Ingresá al siguiente [link](#)
2. Seleccioná si abonas una cuota o el pago total
3. Apretá el botón "inscribirme a este curso"
4. Completá el formulario de inscripción
5. Realizá el pago



¿Por qué estudiar en ESEP?



Opiniones

Tenemos 4,8/5 de puntuación y el 99% de nuestros alumnos nos recomiendan. [Ver opiniones](#)



Garantía de Aprendizaje

Tenemos más de 20 años en el mercado y nuestros cursos tienen actualización permanente, siempre adaptados a los requerimientos del mercado.



Técnicas de Búsqueda de Empleo

Al finalizar la capacitación, te brindaremos acceso gratuito a nuestro curso Técnicas de Búsqueda de Empleo Eficaz, con certificación incluida. En él aprenderás a crear un Currículum Vitae de alto impacto y a prepararte con confianza para enfrentar entrevistas laborales.



Orientación Profesional

Te acompañaremos en la definición de tu objetivo profesional, en la optimización de tu perfil en plataformas como LinkedIn y en el uso estratégico de los principales portales de empleo, para que tu búsqueda esté alineada con tus intereses y puedas potenciar tus oportunidades.



 +54 11 3384-7000

 esep.com.ar